



No hagas esto en tu reunión de networking

Dr. Ivan Misner

Imagínate que estás sentado en una reunión importante con tu cliente cuando recibes un mensaje de texto. ¿Dejarías de escuchar a tu cliente y lo ignorarías por completo para poder responder el texto?

Y si recibieras una llamada... ¿Dejarías de hacerlo en medio de tu presentación mientras le hablas a tu cliente sobre tu producto para responder a la llamada?

La respuesta a ambas preguntas es: ¡Por supuesto que no! Eso sería una acción evidentemente grosera por tu parte, y pondría en peligro la relación con tu cliente más valioso.

Entonces, ¿por qué razón se le ocurriría a alguien mirar su móvil durante una reunión de networking?

Para ser claros, no existe una buena razón para mirarlo, cogerlo o utilizar el móvil durante cualquier tipo de reunión de networking.

Una de las formas más rápidas de perder la credibilidad y ganarse la reputación de ser grosero, poco profesional y no merecedor de referencias es utilizar el móvil durante una reunión de networking. Esto prácticamente le dice a tus compañeros de red: No me importa lo que tengas que decir porque tengo mejores cosas que hacer ahora mismo, y esta reunión no es importante para mí.

Si quieres obtener resultados positivos de tus esfuerzos de networking, eso es lo último que sentirías o dirías a cualquier persona de tu red. Y, sin embargo, si utilizas tu móvil durante las reuniones con tu red de contactos, te prometo que no sólo es ése el mensaje exacto que les estás enviando, sino que también les estás haciendo perder su tiempo y el tuyo.

Practica la escucha activa:

Todos sabemos que hay un gran parecido entre el networking en persona y el online. Sin embargo, el networking online sólo funciona cuando se participa durante toda la reunión. Tienes que conocer a tus compañeros: su negocio, sus mejores clientes y sus mercados objetivo, para saber que referencias que puedes darles. Para eso, tienes que participar en toda la reunión, prestando atención a quien está hablando.

Ahora bien, creo que hay que tomar notas. Cuando alguien menciona quién sería una buena referencia para sus productos o servicios, pienso inmediatamente en una persona de mi red y lo apunto para poder hacer un seguimiento después de la reunión.

Recuerda que los grandes networkers van a los eventos de networking con la intención de construir relaciones. Eso significa que tienes que participar activamente en todo el proceso para obtener grandes resultados.

Mi consejo es que compruebes tu móvil una última vez antes de la reunión de networking... comprueba que está completamente apagado y no lo vuelvas a encender hasta que salgas de la reunión, ya sea presencial o virtual.

Recuerda que las reuniones de networking y los móviles no son compatibles.