

Gonzalo López (Miembro BNI® CNM A Coruña)



Mi nombre es Gonzalo López, tengo una pequeña empresa de electricidad. Nos dedicamos a las instalaciones de sistemas eléctricos, hasta aquí sería una actividad normal como las miles de empresas familiares que hay a lo largo del mundo.

Sin embargo, todo esto cambia hace cuatro años, cuando me invitan a presenciar una reunión de BNI® ACO Dolmen, a la que yo acudo por dos motivos. Uno por curiosidad, de saber lo que era BNI®, que me podía aportar, y que podía aportar yo, y otro de los motivos, por compromiso con la persona que me había invitado.

A raíz de esta reunión, entro en el Grupo, porque vi las posibilidades de contactos que BNI® ofrecía, y al día de hoy puedo decir, que el 60% de la facturación de mi empresa es a través de contactos con BNI®.

Si es cierto que para que de esos contactos salgan negocios, se necesita mucho trabajo detrás, reuniones para generar la suficiente confianza con un contacto que a priori no te conoce de nada, horas de nuestro tiempo libre, pero es cierto que merece la pena, porque eso te crea una red de clientes, que probablemente no hubieses logrado sin el apoyo de BNI®.

A lo largo de casi estos cuatro años que lleva mi empresa en BNI® ACO Dolmen, puedo decir sin lugar a equivocarme, que el concepto BNI® funciona. Al día de hoy no somos un Grupo de empresarios, somos una familia de empresarios, que trabajamos para ayudarnos unos a otros. Si hoy me preguntan si es recomendable entrar a formar parte de BNI®, sin dudarlo digo que sí, y desde aquí animo a cualquier empresa a formar parte de BNI®, ya que las ventajas son innumerables.