



Participa en el juego de BNI para hacer crecer tu negocio y divertirte

Steve Tannuzzo

¿Tu Grupo necesita un impulso? ¿Necesitas centrarte en algunos elementos clave para impulsar tu red? Participen en el Juego de BNI, una iniciativa competitiva y divertida que no sólo fomenta la participación entre los Miembros, sino que también recompensa a los que más se esfuerzan.

El Juego de BNI

El Juego de BNI es una competición que se celebra durante un periodo predeterminado, en la que los equipos de un Grupo ganan puntos en función de varios indicadores de rendimiento.

Estos indicadores pueden incluir

- Referencias generadas
- Invitados
- Asistencia a las reuniones del Grupo
- Participación en las actividades del Grupo

La culminación del juego consiste en declarar ganador al equipo con más puntos, lo que convierte al Juego de BNI en una forma emocionante de animar a los Miembros a contribuir activamente en sus Grupos y facilitar el crecimiento de sus negocios.

El poder del Juego de BNI

El Juego de BNI ofrece una serie de ventajas que mejoran la experiencia de cada Miembro, como por ejemplo

Mayor participación: La naturaleza competitiva del juego impulsa a los Miembros a participar activamente en las reuniones y actividades del Grupo, fomentando una comunidad más dinámica y viva.

Más referencias: A medida que los Miembros colaboran para ayudarse mutuamente a ampliar sus negocios, aumenta la probabilidad de que se recomienden unos a otros sus

clientes, lo que se traduce en un aumento sustancial de las perspectivas de negocio para todos.

Mayor motivación: El sistema basado en puntos del Juego de BNI fomenta un ambiente de motivación, empujando a los Miembros a esforzarse por alcanzar la excelencia. Esto a menudo se traduce en más referencias, visitas y reuniones unos a unos.

Emoción añadida: Más allá de sus beneficios prácticos, el Juego de BNI aporta un elemento de diversión al Grupo, garantizando que los Miembros sigan comprometidos y entusiastas.

Lista de control para iniciar el Juego de BNI

Para poner en marcha el Juego de BNI en tu Grupo, sigue estos sencillos pasos:

Formar equipos: Divide el Grupo en equipos. Puedes asignar Miembros al azar o crear equipos basados en sectores o intereses comunes. La clave es el equilibrio. Ofrece a cada equipo las mismas oportunidades de ganar. El Juego de BNI funciona mejor con 5-8 Miembros por equipo, pero puedes ser creativo dependiendo del número de personas que formen parte de tu Grupo.

Preparar una hoja de puntuación: La hoja de puntuación debe reflejar los puntos que gana cada equipo en categorías como referencias generadas, nuevos Miembros reclutados, asistencia a reuniones y participación en actividades.

Seguimiento de los puntos: Lleva un registro de los puntos ganados por cada equipo a lo largo del juego. Lo mejor es elegir un capitán para cada equipo.

Anunciar los ganadores: Cuando termine la partida, anuncia que el equipo con más puntos es el ganador. Los premios son opcionales, pero pueden ser un buen incentivo.

Consejos para ganar el juego de BNI

Para desenvolverse con eficacia en el Juego de BNI, ten en cuenta estas sugerencias:

Establece objetivos claros: Define objetivos específicos para ti y tu equipo al comienzo del juego para mantener la concentración y motivación.

La clave es la constancia: La asistencia regular a las reuniones del Grupo y la participación activa en las actividades podrían ser el factor decisivo del éxito.

Participa en equipo: Intenta ayudar a tus compañeros siempre que sea posible, ya que este apoyo mutuo probablemente se traducirá en más referencias para tu negocio.

Mantén una actitud positiva: Un comportamiento alegre y entusiasta puede influir positivamente en tu equipo y contribuir a alcanzar los objetivos.

Recuerda que debes garantizar una distribución equitativa de las habilidades entre los equipos para que la competición sea justa y fomentar el trabajo en equipo como camino hacia la victoria. Y lo que es más importante, mantén vivo el espíritu del juego y diviértete mientras haces crecer tu negocio con el Juego de BNI.