



Mi proceso para conectar a las personas

Cuando alguien me pide que le ponga en contacto con alguien que conozco, sigo un proceso para asegurarme de que la conexión sea adecuada. En mi opinión, algunos de los requisitos que deben cumplirse son la confianza, la competencia y la coincidencia de valores.

Lo primero es la claridad. Pregunto exactamente qué es lo que buscan y por qué. Una respuesta vaga como “me gustaría conocer a alguien de tu red” es una señal de alarma. Una petición clara y específica es una señal positiva. Quiero asegurarme de que haya una comprobación de compatibilidad. Evalúo si la persona con la que quieren reunirse también se beneficiará de la conexión. La referencia debe ser beneficiosa para ambas partes, no una calle de sentido único. Y en tercer lugar, el riesgo para la reputación. Pienso en mis interacciones pasadas con esta persona. ¿Ha demostrado competencia, seguimiento y profesionalidad? Si yo no la contrataría, es poco probable que la recomiende a otra persona.

Estas son algunas de las cosas que, en mi opinión, hay que tener en cuenta. En primer lugar, la confianza. Debo tener experiencia directa con su trabajo o su carácter, o un contacto de confianza que responda por ellos. En segundo lugar, la competencia. Han demostrado que pueden ofrecer resultados a nivel profesional. Y en tercer lugar, la compatibilidad. Sus valores y su enfoque deben ser compatibles con la persona a la que se los voy a presentar. Por último, la preparación. Están preparados para la oportunidad, no solo esperan improvisar. Estas son algunas de las cosas que son realmente importantes para mí cuando establezco una conexión entre dos personas.

Confianza, competencia, alineación y preparación: estas son consideraciones importantes para mí cuando establezco una conexión entre dos personas.